

Приглашение к участию в процедуре закупки
Трака типа ПКАБ 01.13.13.01.001 или аналога
путем оформления конкурентного листа

Сведения о заказчике:			
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес		Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
Контактные лица по вопросам закупки		По вопросам закупки: Микулич Александр Александрович – начальник отдела запасных частей управления МТО, тел.: + 375 (174) 29-87-36. Крукович Анастасия Николаевна – инженер отдела запасных частей управления МТО; + 375 (174) 29-85-21.	
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование закупаемой продукции или аналог	Кол-во, шт.	Требования к предмету закупки
1	Трак типа ПКАБ 01.13.13.01.001 (трак гусеницы 613.44.22сб-4В (ЗВ))	300	Ширина трака – 580 мм; Шаг гусеницы – 137 мм; Материал: сталь 38ХГСЛ по ГОСТУ 977-88 либо сталь 38ХС
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 % количество (объем) закупки, при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором либо зам. генерального директора по МТО – начальником управления МТО ОАО «Беларуськалий», если увеличение более чем на 100 % составляет 500 и менее базовых величин.			
Требования к предмету закупки:		Соответствие требованиям ТУ завода-изготовителя.	
Требуемый срок поставки:		Минимальный срок поставки после подписания договора (контракта).	
Условия поставки, место:		Для резидентов ТС ЕАЭС – франко-склад Покупателя, для нерезидентов ТС ЕАЭС – ДАР Солигорск (склад временного хранения СВХ 4РУ).	
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты:		Для резидентов ТС ЕАЭС – допускается 100 % оплата по факту поставки товара в полном объеме на склад Покупателя не менее 45 календарных дней; для нерезидентов ТС ЕАЭС – допускается 100 % оплата от даты выпуска товара для внутреннего потребления не менее 45 календарных дней.	
Гарантийный срок:		Не менее 12 месяцев от даты ввода в эксплуатацию.	
Конечный срок подачи предложения:		Не позднее 10-00 часов 26.04.2025. Предложения, полученные после истечения окончательного срока подачи предложений, не рассматриваются и возвращаются представившим их участникам.	
Место и порядок представления		Предложение должно быть представлено с пометкой: «Предложение на поставку трака ПКАБ 01.13.13.01.001» по	

предложения:	почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или по e-mail: mto@kali.by.
Условия проведения процедуры оформления конкурентного листа:	<ul style="list-style-type: none"> – предоставление участниками предложений; – рассмотрение предложений; – определение участников, соответствующих требованиям процедуры оформления конкурентного листа; – направление участникам запросов о снижении цен и улучшения других условий коммерческих предложений; – подведение итогов.
Расчет цены коммерческого предложения:	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты коммерческого предложения:	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки коммерческого предложения:	Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен коммерческих предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии для выбора наилучшего предложения:	Наименьшая цена – 100 %.
Обязательные условия договора:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на товар не подлежит изменению в сторону увеличения до окончания срока действия договора. 2. Условия поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 3. Срок поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Для резидентов ТС ЕАЭС – датой поставки считается дата поставки товара на склад Покупателя, что подтверждается отметкой в сопроводительном документе. Для нерезидентов ТС ЕАЭС – датой поставки считается дата поступления товара на склад временного хранения (СВХ). За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки. 4. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, допустимо не менее 45 календарных дней по факту поставки (выпуска товара для внутреннего потребления). Оплата за поставленный товар не

производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности товара. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двухстороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.

5. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать техническим условиям завода-изготовителя. Гарантийный срок на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, но не менее 12 месяцев от даты ввода в эксплуатацию.

При устранении дефектов в товаре или замене товара, гарантийный срок исчисляется заново со дня замены / устранения дефектов.

6. В случае обнаружения несоответствия товара по количеству или качеству Покупатель извещает об этом Продавца. Подтверждением несоответствия товара по количеству или качеству является Акта-рекламация, составленный с участием представителя Продавца. В случае неприбытия представителя Продавца в течение 2 рабочих дней (в течение 1 календарного дня для участников из Солигорского района) с момента извещения или отказ от подписания Акта-рекламации, Покупатель имеет право составить Акт-рекламацию без участия Продавца. Такой же порядок применяется и при обнаружении несоответствия товара по качеству в период действия гарантийного срока.

7. Дефекты, обнаруженные при приемке и в течение гарантийного срока (замена или допоставка недостающей продукции), устраняются Продавцом в течение 14 календарных дней от даты составления Акта-рекламации. В случае нарушения сроков Продавец обязан выплатить пени в размере 0,2 % от стоимости некачественной продукции за каждый день просрочки замены. Выплата пени не освобождает Продавца от дальнейшего исполнения обязательств по договору.

Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение 14 календарных дней от даты подписания Акта-рекламации, то Продавец имеет право письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

Если недостатки не будут устранены в течение 14 календарных дней от даты подписания Акта-рекламации (если Покупатель не согласовал Продавцу иные сроки устранения выявленных недостатков), то Продавец обязан устранить их в максимально короткие сроки и уплатить Покупателю пени 0,2 % за каждый день просрочки. Проценты пени начисляются от стоимости недопоставленной либо поставленной с дефектами продукции по настоящему договору. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.

8. В случае если Покупатель понес какие-либо расходы (транспортные, таможенные и т.п.) по возврату и / или замене дефектного Товара, в том числе в пределах гарантийного срока, то Продавец обязуется в течение 30 календарных дней с даты получения счета, возместить Покупателю вышеуказанные документально подтвержденные расходы в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5 % от суммы предъявленного счета.
9. Товар должен быть новым (не бывшим в употреблении), не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.
10. В случае поставки товара, не производства заявленного изготовителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25 % от стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.
11. В случае несвоевременного предоставления и / или предоставления неверно оформленных документов поставки, Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления полного пакета правильно оформленных документов. Датой предоставления надлежаще оформленных документов является дата получения сопроводительного письма, с которым предоставлены недостающие или верно оформленные документы.
12. Продавец несет ответственность за соответствие товара требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации товара.
13. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по настоящему договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.
14. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) товара согласно договору, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленного товара.
15. Стороны несут ответственность за внесение в договор недостоверных сведений в размере убытков, понесенных вследствие этого другой стороной.
16. Продавец письменно за 24 часа до отгрузки товара уведомляет об этом Покупателя посредством электронной связи.
17. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара, и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни.

	<p>Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия, несет Продавец. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.</p> <p>18. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25 % стоимости товара по договору.</p> <p>19. Продавец, зарегистрированный в оффшорных зонах и / или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15 % от суммы контракта).</p> <p>20. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</p> <p>21. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>22. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области. Язык судопроизводства – русский. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p> <p>23. Во всем, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p>
Требования к	Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь,

<p>участнику процедуры и его данным:</p>	<p>предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя: - представившие недостоверную информацию о себе; - не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; - не соответствующие требованиям заказчика к данным участников. <p>К участию в процедуре закупки допускаются претенденты, не имеющие претензий по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и (или) ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результатов входного и приемочного контроля), и подтвердившие:</p> <ul style="list-style-type: none"> - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности.
<p>Требования к оформлению предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных:</p>	<p>Для участия в процедуре закупки необходимо представить:</p> <p>Техническую часть предложения, которая должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается: – полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; – согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; – согласие участника выполнить условия раздела «Обязательные условия договора»; – подтверждение технических требований к предмету закупки; – обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком;

- спецификация предлагаемого товара с указанием страны происхождения товара, наименованием завода-изготовителя;
- обязательное предоставление предложения в полном объеме по лоту.
- В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:
 - заявление участника о том, что он:
 - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
 - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
 - не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам;
 - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.
- В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:
 - для участника, являющегося производителем:
 - копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, паспорт, ТУ, иные документы).
 - для участника, не являющегося производителем (при наличии):
 - копия документа, подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем) производителя, выраженного в одной из следующих форм:
 - договор (соглашение) с производителем;
 - договор (соглашение) с гос. объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или устав;
 - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель;
 - копия документа, подтверждающего, что предлагаемый к поставке товар производится данным производителем (сертификат, паспорт, ТУ, иные документы).
 - Техническая документация (описания, каталоги, чертежи) предлагаемого к поставке товара, достоверность которых по требованию заказчика должна быть подтверждена.
- Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в

	<p>соответствии с законодательством страны происхождения (с переводом на русский язык);</p> <ul style="list-style-type: none"> – Коммерческую часть предложения, которая должна содержать: – наименование и количество предлагаемого к поставке товара, цену за единицу предложенного товара. Цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей; – валюту платежа; – условия поставки; – сроки поставки; – условия оплаты; – гарантийные обязательства; – срок действия предложения (не менее 60 календарных дней); – экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки) на предлагаемый товар. <p>Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре.</p>
Общие требования:	<p>Предложение должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы предложений, за исключением рекламных материалов.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение.</p> <p>Оценка предложений производится по каждому лоту отдельно.</p> <p>Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимися неотъемлемыми частями предложения (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p>

	Документы предоставляются на русском языке.
Иные сведения:	<p>1. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока подачи предложения.</p> <p>2. Потребовать от участника подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до выбора победителя процедуры путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.</p> <p>3. Участник, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется.</p> <p>4. Оценка предложений осуществляется при соответствии этих предложений требованиям процедуры оформление конкурентного листа.</p> <p>Оценка предложений производится по каждому лоту отдельно.</p> <p>5. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям:</p> <ul style="list-style-type: none"> – в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; – если отсутствует финансирование; – изменение предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников. <p>В этом случае все понесённые расходы, связанные с подготовкой предложений для участия в процедуре, несут участники.</p> <p>6. Заказчик отклоняет предложение участника, если:</p> <ul style="list-style-type: none"> – оно не отвечает требованиям данной процедуры закупки; – участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности либо продлить срок его действия по предложению заказчика; – участник, представивший предложение, не может быть участником в соответствии с требованиями законодательства и данной процедуры закупки; – участник, выбранный поставщиком, отказался подтвердить или не подтвердил свои данные; – предложение подано после назначенного срока подачи предложений. <p>7. В ходе проведения процедуры закупки заказчик принимает меры по снижению цен поступивших предложений посредством направления участникам просьбы о снижении цены, содержащее сведения о наименьшей цене предложений без указания сведений об участнике, которым предложена эта цена.</p> <p>8. В случае, если предложение подано только одним участником или в результате отклонения предложений осталось предложение только одного участника, комиссия после</p>

	<p>назначенной даты вправе признать победителем единственного участника, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке, и принять решение о заключении с ним соответствующего договора.</p> <p>9. При рассмотрении предложений комиссия / заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).</p> <p>10. Договор заключается в течение срока действия коммерческого предложения, но не позднее чем в 5-дневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его акцептованного предложения.</p> <p>В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.</p>
	<p>11. Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> – выбрать поставщиком участника, предложение которого заняло второе место в оформлении конкурентного листа; – признать процедуру оформления конкурентного листа несостоявшейся либо повторно провести процедуру оформления конкурентного листа.

Настоящее приглашение к участию в процедуре изложено на 10-ти страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела запасных частей УМТО



А.А. Микулич

Инженер отдела запасных частей УМТО



А.Н. Крукович